PTO/SB/20 (09-07)

Approved for use through 12/31/2008. OMB 0651-0058

U.S. Patent and Trademark Office; U.S DEPARTMENT OF COMMERCE

Under the Paperwork Reduction Act of 1995, no persons are required to respond to a co

REQUEST BETWEEN	For Participation In The The (1) JPO Or (2) UKIPO	PATENT PROSECU D, AND THE USPT	TION HIGHWAY (PPH) PILOT PROGRAM O					
Application No	10/560.770	First Named Inventor:	Tanimura, Itaru					
Filing Date:	06/07/2006	Attorney Docket No.:	352738.00800					
Title of the Invention:	Apparatus and Method for Assisting Marketing							
THIS REQUES	T FOR PARTICIPATION IN THE PPH PIL OF THE COMMISSIONER FOR PATENTS	OT PROGRAM MUST BE FA AT 571-273-0125 DIREC	XED TO: TED TO THE ATTENTION OF MAGDALEN GREENLIEF					
APPLICAN' PROGRAM PROGRAM	AND PETITIONS TO MAKE THE	PATION IN THE PATEI ABOVE-IDENTIFIED	NT PROSECUTION HIGHWAY (PPH) PILOT APPLICATION SPECIAL UNDER THE PPH PILOT					
	dentified application validly claims tion(s) or UKIPO application(s).	priority under 35 U.S.C	. 119(a) and 37 CFR 1.55 to one or more corresponding					
The 🗓 JP	UKIPO application number	(s) is/are: <u>2003–173</u>	803					
The filing d	ate of the 🏻 JPO 🔲 UKIPO ap	plication(s) is/are:	06/18/2003					
i. Lis	t of Required Documents:		•					
	• •		o Grant a Patent"*) in the above-identified JPO					
_		(IPO office actions in	the above-identified UKIPO application(s).					
	Is attached.	nacna Custam Annies	of boroby mayoris that the USPTO obtain these					
	Is available via Dossier Access System. Applicant hereby requests that the USPTO obtain these documents via the Dossier Access System.							
			atent" and an English translation thereof.					
1	"It is <u>not</u> necessary to submit a copy of the "Decision to Grant a Patent" and an English translation thereof. b. A copy of all claims which were determined to be patentable by the JPO in the above-identified JPO							
	application(s), or a copy of all claims which were determined to be patentable by the UKIPO in the							
6	above-identified UKIPO application(s).							
(Is attached.	•						
] [Is available via Dossier A	Access System. Applica	ant hereby requests that the USPTO obtain these					
	locuments via the Dossier Access	•						
			nts in a. and b. above along with a statement that					
1	he English translations are accu	ırate are attached.	·					
actio	ns is attached Note: Refer	ences cited by	ted in the JPO office actions or UKIPO office JPO were already submitted in an or U.S. patent application publications.					
Copl	es of all documents are attached e	xcept for U.S. patents (or U.S. patent application publications.					

[Page 1 of 2]

This collection of information is required by 35 U.S.C. 119, 37 CFR 1.55, and 37 CFR 1.102(d). The information is required to obtain or retain a benefit by the public, which is to file (and by the USPTO to process) an application. Confidentiality is governed by 35 U.S.C. 122 and 37 CFR 1.11 and 1.14. This collection is estimated to take 2 hours to complete, including gathering, preparing, and submitting the completed application form to the USPTO. Time will vary depending upon the individual case. Any comments on the amount of time you require to complete this form and/or suggestions for reducing this burden should be sent to the Chief Information Officer, U.S. Patent and Trademark Office, U.S. Department of Commerce, P.O. Box 1450, Alexandria, VA 22313-1450. DO NOT SEND FEES OR COMPLETED FORMS TO THIS ADDRESS. FAX COMPLETED FORMS TO: Office of the Commissioner for Patents at 571-273-0125, Attention: Magdalen Greenlief.

PTO/SB/20 (09-07)
Approved for use through 12/31/2008. OMB 0651-0058
U.S. Patent and Trademark Office; U.S DEPARTMENT OF COMMERCE
Under the Paperwork Reduction Act of 1995, no persons are required to respond to a collection of information unless it displays a valid OMB control number.

REQUEST FOR PARTICIPATION IN THE PATENT PROSECUTION HIGHWAY (PPH) PILOT PROGRAM TWEEN THE (1) JPO OR (2) UKIPO, AND THE USPTO

Maryalice

DEIWEEN INC	(1)010	(_/ • • .	(continued)			
Application No.: 10/560,770		First Named Inventor:	Tanimura,	Itaru		
II. Claims Com	espondence	Table:				
Claims in US Application Patentable Clain In JP/UKIPO Application			Explanation reg	Explanation regarding the correspondence		
31 32 33 34 35		1 2 3 4 5	Direc	Direct English Translations		
36 37 38 39 40		6 7 8 9 10				
41 42 43 44 45		12 13 14 15				
46 47 48 49 50		16 17 18 19 20				
ill. All the cla JPO or UKIPO	ims in the L pplicatio	22 IS application	sufficiently corresp	ond to the pate	ntable/allowable claims in the	
IV. Payment					•	
1.102(d) to	Deposit	Account No. <u>5(</u>	charge the petition fe)2603 d Payment Form (PTC	 ·	.17(h) as required by 37 CFR	
Signature	din	har			Date 12-20-2067	

Signature	40 los	Date 12-20-2007
<u> </u>	yle B. Johnson	39,240 Registration Number

<u>STATEMENT</u>

I, Kouchi Takasaki, a member of A. Koike & Co. of 11th Floor, Yamato Seimei Bldg., 1-7, Uchisaiwai-cho 1-chome, Chiyoda-ku, Tokyo, Japan hereby declare that I am the translator of the following and certify that to the best of my knowledge and belief the following is a true translation into English of the accompanying Patentable Claims of the Japanese Patent Application No. 2003-173803 as well as of the certificate attached thereto.

Signed this 18 day of December 2007.

Kouchi Takasaki

K. Jabarah

1

Claims

1. A marketing assisting apparatus in which a plurality of customer terminal devices of customers and a plurality of salesperson terminal devices of salespersons in charge of said customers are interconnected over a network, and in which messages are communicated with said customer terminal devices and said salesperson terminal devices over said network; said apparatus comprising:

a plurality of customer databases each adapted for storage therein of a customer table to which private data of a customer has been entered;

a plurality of company databases each adapted for storage therein of a company table of a company, supervising a plurality of salespersons belonging to said company, a plurality of salesperson tables, each provided for each salesperson belonging to said company, and a selection registration table for correlating said customer tables and the salesperson tables to each other;

a selection registration section for accepting registration from said customer terminal device of identification data of the salesperson approved by said customer and for generating/holding the selection registration table correlating the salesperson table of the salesperson identified by said identification data with said customer table;

a message database for holding a message sent from said salesperson to said customer and a message sent from said customer to said salesperson;

retrieving means for retrieving the customer table correlated with said

12/20/2007 06:14:01 PM ET

2

salesperson table by said selection registration table:

a salesperson side message interface for assisting in formulation of a message to said customer by said salesperson terminal device, with generation of said selection registration table as an incentive; said salesperson side message interface also reading out the message formulated by said customer from said message database and sending the message thus read out to said salesperson terminal device; and

a customer side message interface for reading out the message prepared by said salesperson from said message database to send the message thus read out to said customer terminal device, and for assisting in formulation of the message by said customer terminal device; wherein

at least one of said company databases is owned by a service provider; at least one of the salesperson tables of the company database of said service provider is correlated with the totality of customer tables correlated with the salesperson tables of the totality of said company databases, inclusive of said company database of said system provider, by said selection registration table; and wherein

at least one of the salesperson tables of each of the company databases excepting said company database of said system provider is a salesperson table belonging to a manager of each company; the salesperson table of said company manager is correlated with the totality of the customer tables correlated by said selection registration table;

Maryalice

said customer side message interface reading out a message concerning a specified one of the companies of said company databases excepting said company database of said system provider from said message database and transmitting the message read out over said network to the totality of customer tables correlated with said salesperson table of said service provider or to customer terminal devices of customer tables extracted by said retrieving means subject to preset retrieving conditions; said customer side message interface on receipt of an acknowledge message from each of said customer terminal devices allowing said selection registration section to generate the selection registration table correlating the salesperson table of said company manager of said specified company with the customers of the sources of transmission of said acknowledge messages;

said salesperson side message interface assisting in formulating messages to customers of said customer tables extracted under said preset retrieving conditions by said retrieving means from the totality of customer tables correlated with the salesperson tables of the company managers of said companies, and allowing the messages formulated to be stored in said message database; and

said customer side message interface transmitting the messages formulated to said customer terminal devices, over said network, in the name of said company managers or in the name of salespersons of said salesperson tables which are different than those belonging to said company managers and which are correlated with said customer tables; said salesperson side message interface transmitting the

12/20/2007 06:14:38 PM ET

messages formulated to salesperson terminal devices which are different than those belonging to said company managers and which are correlated with said customer tables.

- The marketing assisting apparatus according to claim 1 wherein the message 2. transmitted to said customer in the name of the company manager or in the names of salespersons of said salesperson tables which are different than those belonging to said company managers includes a return message to the message from said customer.
- The marketing assisting apparatus according to claim 1 wherein said 3. salesperson side message interface makes display so that the messages transmitted/ received by said salespersons, directly in charge of said customers, of said salesperson tables different than those belonging to said company managers, may be distinguished by said salesperson terminal devices from the messages transmitted/ received by said company managers.
- The marketing assisting apparatus according to claim 1 wherein said salesperson side message interface allows the salesperson terminal device belonging to said company manager of each company to browse the transmission/ receipt hysteresis of messages with said customers of the totality of salespersons of the company databases excepting said company database of said system provider.
- The marketing assisting apparatus according to claim 1 wherein said 5. salesperson side message interface provides the salesperson terminal devices with

ReedSmithPGH

customer-based use data over the network.

- The marketing assisting apparatus according to claim 1 wherein said 6. company databases excepting said company database of said system provider group together a plurality of customer tables out of the totality of customer tables correlated with the salesperson tables of the company managers.
- The marketing assisting apparatus according to claim 1 wherein said 7. retrieving means includes

narrowing-down means having unread message extracting means for extracting unread messages in the name of each company manager or in the name of the salespersons of said salesperson tables which are different than those belonging to said company managers, and responding customer extracting means of extracting the customers whose messages to the company managers or to salespersons of the salesperson tables different than those belonging to said company managers have been received within a preset time;

customer name extracting means for extracting customers of interest based on all or part of customer names entered as the retrieving conditions;

said retrieving means extracting preset customers by said narrowing-down means and/or said customer name extracting means.

The marketing assisting apparatus according to claim 1 wherein said 8. salesperson side message interface performs the processing of refraining from transmitting all messages in case it is unable to transmit the messages to all of said

12/20/2007 06:15:14 PM ET

6

customers simultaneously.

- 9. The marketing assisting apparatus according to claim 1 wherein said customer side message interface displays on said customer terminal device the salespersons of the salesperson tables correlated with the totality of customer tables of the company databases other than the database of said service provider, provided that the salespersons displayed are not approved by said customer.
- 10. The marketing assisting apparatus according to claim 1 wherein, each time a new customer table is added to said salesperson tables different than those belonging to said company managers, said new customer table is added to said totality of customer tables correlated with the salesperson tables of said company managers.
- 11. A data processing method by a marketing assisting apparatus in which a plurality of customer terminal devices of customers and a plurality of salesperson terminal device of salespersons in charge of said customers are interconnected over a network, and in which messages are communicated with said customer terminal devices and said salesperson terminal devices over a network; said apparatus including

a plurality of customer databases each adapted for storage therein of a customer table to which private data of a customer has been entered;

a plurality of company databases each adapted for storage therein of a company table of a company, supervising a plurality of salespersons belonging to

ReedSmithPGH

12/20/2007 06:15:32 PM ET

said company, a plurality of salesperson tables each provided for each salesperson belonging to said company, and a selection registration table for correlating said customer tables and the salesperson tables to each other;

a selection registration section for accepting registration from said customer terminal device of identification data of the salesperson approved by said customer and for generating/holding the selection registration table correlating the salesperson table of the salesperson identified by said identification data with said customer table;

a message database for holding a message sent from said salesperson to said customer and a message sent from said customer to said salesperson:

retrieving means for retrieving the customer table correlated with said salesperson table by said selection registration table:

a salesperson side message interface for assisting in formulation of a message to said customer by said salesperson terminal device, with generation of said selection registration table as an incentive; said salesperson side message interface also reading out the message formulated by said customer from said message database and sending the message thus read out to said salesperson terminal device; and

a customer side message interface for reading out the message prepared by said salesperson from said message database to send the message thus read out to said customer terminal device, and for assisting in formulation of the message by

12/20/2007 06:15:50 PM ET

8

said customer terminal device;

at least one of said company databases being owned by a service provider; at least one of the salesperson tables of the company database of said service provider being correlated with the totality of customer tables correlated with the salesperson tables of the company databases, inclusive of said company database of said system provider, by said selection registration table;

at least one of the salesperson tables of the company databases, excepting said company database of said system provider, being a salesperson table belonging to a company manager of each company; the salesperson table of said company manager being correlated with the totality of the customer tables correlated by said selection registration table;

said data processing method comprising;

a step of said customer side message interface reading out a message concerning a specified one of the companies of the company databases excepting said company database of said system provider from said message database and transmitting the message read out over said network to the totality of customer tables correlated with said salesperson table of said service provider or to customer terminal devices of customer tables extracted by said retrieving means subject to preset retrieving conditions;

a step of said selection registration section generating the selection registration table correlating the salesperson table of said company manager of said

ReedSmithPGH

2003-173803

12/20/2007 06:16:08 PM ET

specified company with the customer of the source of transmission of an acknowledge message from each of said customer terminal devices when said salesperson side message interface has received said acknowledge message;

a step of said salesperson side message interface assisting in formulating messages to customers of said customer tables extracted under said preset retrieving conditions by said retrieving means from the totality of customer tables correlated with the salesperson tables of said company managers, and allowing the messages formulated to be stored in said message database; and

a step of said customer side message interface transmitting the messages formulated to said customer terminal devices, over said network, in the name of said company managers or in the name of salespersons of said salesperson tables which are different than those belonging to said company managers and which are correlated with said customer tables; said salesperson side message interface transmitting the messages formulated to salesperson terminal devices which are different than those belonging to said company managers and which are correlated with said customer tables.

The marketing assisting method according to claim 11 wherein the message 12. transmitted to said customer in the name of the company manager or in the name of salespersons of said salesperson tables which are different than those belonging to said company managers includes a return message to the message from said customer.

Kelley

2003-173803

10

- The marketing assisting method according to claim 11 wherein said 13. salesperson side message interface makes display so that the messages transmitted/ received by said salespersons, directly in charge of said customers, of said salesperson tables different than those belonging to said company managers, may be distinguished from the messages transmitted/received by said company managers.
- 14. The marketing assisting method according to claim 11 further comprising the step of:

said salesperson side message interface allowing the salesperson terminal device belonging to said company manager of each company to browse the transmission/receipt hysteresis of messages with said customers of the totality of salespersons of the company databases excepting said company database of said system provider.

The marketing assisting method according to claim 11 further comprising the 15. step of:

said salesperson side message interface providing the salesperson terminal devices with customer-based use data over the network.

The marketing assisting method according to claim 11 comprising the step of 16. said company databases excepting said company database of said system provider grouping together a plurality of customer tables out of the totality of customer tables correlated with said at least one salesperson table.

ReedSmithPGH

2003-173803

The marketing assisting method according to claim 11 wherein retrieval carried out by said retrieving means comprises:

Maryalice

a narrowing-down step having a unread message extracting sub-step of extracting unread messages in the name of each company manager or of the salespersons of said salesperson tables different than those belonging to said company managers, and a responding customer extracting sub-step of extracting the customers whose messages to the company managers or to salespersons of the salesperson terminal devices different than those belonging to said company managers have been received within a preset time; and

a customer name extracting step of extracting customers of interest based on all or part of customer names entered as the retrieving conditions; wherein

the customers of interest are extracted by said narrowing-down step and/or said customer name extracting step.

- The marketing assisting method according to claim 11 further comprising: 18. a step of the salesperson side message interface performing the processing of refraining from transmitting all messages in case it is unable to transmit the messages to all of said customers simultaneously.
- The marketing assisting method according to claim 11 further comprising the 19. step of said salesperson side message interface displaying on said customer terminal device the salespersons of the salesperson tables correlated with the customer tables of the company databases other than the company database of said service provider,

12

provided that the salespersons displayed are not approved by said customer.

Maryalice

- 20. The marketing assisting method according to claim 11 further comprising:
 a step of said company databases, excepting said company database of said
 system provider, adding, each time a new customer table is added to said
 salesperson tables different than those belonging to said company managers, said
 new customer table to the totality of customer tables correlated with said at least
 one salesperson table.
- 21. A recording medium having recorded thereon a program for having data processing executed by a marketing assisting apparatus in which a plurality of customer terminal devices of customers and a plurality of salesperson terminal devices of salespersons in charge of said customers are interconnected over a network, and in which messages are communicated with said customer terminal devices and said salesperson terminal devices over a network; said apparatus including

a plurality of customer databases each storing therein a customer table to which private data of a customer has been entered;

a plurality of company databases each storing therein a company table of a company, supervising a plurality of salespersons belonging to said company, a plurality of salesperson tables each provided for each salesperson belonging to said company, and a selection registration table for correlating said customer tables and the salesperson tables to each other;

13

Maryalice

a selection registration section for accepting registration from said customer terminal device of identification data of the salesperson approved by said customer and for generating/holding the selection registration table correlating the salesperson table of the salesperson identified by said identification data with said customer table;

a message database for holding a message sent from said salesperson to said customer and a message sent from said customer to said salesperson:

retrieving means for retrieving the customer table correlated with said salesperson table by said selection registration table;

a salesperson side message interface for assisting in formulation of a message to said customer by said salesperson terminal device, with generation of said selection registration table as an incentive; said salesperson side message interface also reading out the message formulated by said customer from said message database and sending the message thus read out to said salesperson terminal device; and

a customer side message interface for reading out the message prepared by said salesperson from said message database to send the message to said customer terminal device, and for assisting in formulation of the message by said customer terminal device;

at least one of said company databases being owned by a service provider; at least one of the salesperson tables of the company database of said service provider

Maryalice

being correlated with the totality of customer tables correlated with the salesperson tables of the company databases, inclusive of said company database of said system provider, by said selection registration table;

at least one of the salesperson tables of each of the company tables, excepting said company database of said system provider, being a salesperson table belonging to a company manager of each company; the salesperson table of said company manager being correlated with the totality of the customer tables correlated by said selection registration table;

wherein a method for data processing by said marketing assisting apparatus comprises:

a step of said customer side message interface reading out a message concerning a specified one of the companies of the company databases excepting said company database of said system provider, from said message database and transmitting the message read out from said message database over said network to the totality of customer tables correlated with said salesperson table of said service provider or to customer terminal devices of customer tables extracted by said retrieving means subject to preset retrieving conditions;

a step of said selection registration section generating a selection registration table correlating the salesperson table of said company manager of said specified company with the customer of the sources of transmission of an acknowledge message from said customer terminal devices when said salesperson side message

15

interface has received said acknowledge message;

Maryalice

a step of said salesperson side message interface assisting in formulating messages to customers extracted under said preset retrieving conditions by said retrieving means from the totality of customer tables correlated with the salesperson tables of said company managers, and allowing the messages formulated to be stored in said message database; and

a step of said customer side message interface transmitting the messages formulated to said customer terminal devices, over said network, in the name of said company managers or in the name of salespersons of said salesperson tables which are different than that belonging to said company manager and which are correlated with said customer tables; said salesperson side message interface transmitting the messages formulated to the salesperson terminal devices of said salespersons of said salesperson tables which are different than those belonging to said company managers and which are correlated with said customer tables.

A program for having data processing executed by a marketing assisting 22. apparatus in which a plurality of customer terminal devices of customers and a plurality of salesperson terminal device of salespersons in charge of said customers are interconnected over a network, and in which messages are communicated with said customer terminal devices and said salesperson terminal devices over a network; said apparatus including

a plurality of customer databases each storing therein a customer table to

16

Maryalice

which private data of a customer has been entered;

a plurality of company databases each storing therein a company table of a company, supervising a plurality of salespersons belonging to said company, a plurality of salesperson tables each provided for each salesperson belonging to said company, and a selection registration table for correlating said customer tables and said salesperson tables to each other;

a selection registration section for accepting registration from said customer terminal device of identification data of the salesperson approved by said customer and for generating/holding the selection registration table correlating the salesperson table of the salesperson identified by said identification data with said customer table;

a message database for holding a message sent from said salesperson to said customer and a message sent from said customer to said salesperson:

retrieving means for retrieving the customer table correlated with said salesperson table by said selection registration table:

a salesperson side message interface for assisting in formulation of a message to said customer by said salesperson terminal device, with generation of said selection registration table as an incentive; said salesperson side message interface also reading out the message formulated by said customer from said message database and sending the message thus read out to said salesperson terminal device; and

17

a customer side message interface for reading out the message prepared by said salesperson from said message database to send the message to said customer terminal device, and for assisting in formulation of the message by said customer terminal device;

at least one of said company databases being owned by a service provider; at least one of the salesperson tables of the company database of said service provider being correlated with the totality of customer tables, correlated with the salesperson tables of the company databases, inclusive of said company database of said system provider, by said selection registration table;

at least one of the salesperson tables of each of the company databases, excepting said company database of said system provider, being a salesperson table belonging to a company manager of each company; the salesperson table of said company manager being correlated with the totality of the customer tables correlated by said selection registration table; wherein

a method for data processing by said marketing assisting apparatus comprises

a step of said customer side message interface reading out a message concerning a specified one of the companies of the company databases, excepting that owned by said system provider, from said message database, and transmitting the message read out from said message database over safd network to the totality of customer tables correlated with the salesperson table of said service provider or

18

Maryalice

to customer terminal devices of customer tables extracted by said retrieving means subject to preset retrieving conditions;

a step of said selection registration section generating a selection registration table correlating the salesperson table of said company manager of said specified company with the customer of the source of transmission of an acknowledge message from each of said customer terminal devices, when said customer side message interface has received said acknowledge message;

a step of said salesperson side message interface assisting in formulating messages to customers extracted under said preset retrieving conditions by said retrieving means from the totality of customer tables correlated with the salesperson tables of said company managers, and allowing the messages formulated to be stored in said message database; and

a step of said customer side message interface transmitting the messages formulated to said customer terminal devices, over said network, in the name of said company managers or in the name of salespersons of said salesperson tables which are different than that belonging to said company manager and which are correlated with said customer tables; said salesperson side message interface transmitting the messages formulated to said salesperson terminal device of said salespersons of said salesperson tables which are different than that belonging to said company manager and which are correlated with said customer tables.

TT.

JP 3643831 B2 2005.4 27



(19) 日本国特許厅(JP)

報(B2) 許公 · (12)特

(11) 特許番号

特許第3643831号 (P3643831)

(45) 発行日 平成17年4月27日(2005.4.27)

(24) 登録日 平成17年2月4日 (2005.2.4)

(51) Int.Cl. T

12/20/2007 06:19:09 PM ET

GOSF 17/80

FI

GO6F 17/60 172

> 請求項の数 22 (全 49 買)

(73)特許福智 501138622 特度2003-173803 (P2003-173803) (21) 出版番号 ソネット・エムスリー株式会社 (22) 出題日 平成15年6月18日 (2003.6.18) 特第2005-11030 (P2005-11030A) 東京都品川区北品川4丁目7番35号 (85) 公開番号 (74)代理人 100067736 (43) 公開日 平成17年1月13日 (2005.1.13) 弁理士 小池 晃 審查請求日 平成16年2月5日(2004.2.5) (74)代理人 100086335 星期穿容对象出版 弁理士 田村 祭 100096677 (74)代理人 弁理士 伊賀 誠司 (72) 発明者 谷村 格 東京都世田谷区用賀2-25-2-402 (72) 発明者 カラハン・トーマス・マクタビッシュ 東京部目黒区中目黒1-4-2-501 審查官 松田 直也

最終質に続く

(54) 【発明の名称】マーケティング支援装置及びこの装置のデータ処理方法

(57) 【特許請求の範囲】

【請求項1】

ネットワークを介して顕客の顧客端末装置及びこの顧客を担当する営業担当者の営業担 当者端末装置が接続され、上記顧客端末装置及び営業担当者端末装置と上記ネットワーク を介してメッセージの送受信を行うマーケティング支援装置において、

顧客の個人データが入力された顧客テーブルを格納する顧客データベースと、

所属する複数の営業担当者を管理する会社テーブルと、この会社に所属する営業担当者 毎に設けられる営業担当者テーブルと、上記顧客テーブルと上記営業担当者テーブルと関 遠づける選択登録テーブルとを格納する複数の会社データベースと、

上記顧客端末装置からその顧客が承認する営業担当者の識別データの登録を受け付け、 この識別データで識別される営業担当者の営業担当者テーブルと上記顧客テーブルとを関 進づける選択登録テーブルを生成保持する選択登録部と、

上記営業担当者から顧客へ送信するメッセージ及び顧客から営業担当者に送信するメッ セージを保持するメッセージデータベースと、

上記営業担当者テーブルに選択登録テーブルによって関連づけられた顧客テーブルを検 索する検索手段と、

上記選択登録テーブルの生成を契機として、上記営業担当者端末装置での上記顧客宛の メッセージの作成を支援すると共に、上記顧客が作成したメッセージを上記メッセージデ ータベースより読み出して上記営業组当者端末装置に送信する営業担当者側メッセージイ ンタフェースと、

10

30

ΔN

50

(2)

Maryalice

JP 3643831 B2 2005 4 27

上記営業担当者の作成したメッセージを上記メッセージデータベースより読み出して上 記顧客端末装置に送信すると共に、上記顧客端末装置でのメッセージの作成を支援する顧 客側メッセージインタフェースとを備え、

上記複数の会社データベースの少なくとも一は、サービス提供者のものであり、このサ ーピス提供者の会社データベースの少なくとも一の営業担当者テーブルは、全会社データ ベースの営業担当者テーブルに強択登録テーブルによって関選づけられた全顧客テーブル と関連づけられており、

残りの会社データベースの営業担当者テーブルの少なくとも一は、各会社の管理者に帰 属する営業担当者テーブルであり、この管理者の営業担当者テーブルに上記選択登録テー ブルによって関連づけられた全顧客テーブルと関連づけられており、

上記顧客側メッセージインタフェースは、上記サービス提供者の一の営業担当者テーブ ルに関連づけられた全顧客テーブル又は上記検索手段によって所定の検索条件に応じて抽 出された顧客テーブルの顧客端来設置に、上記残りの会社の中の特定の会社に関するメッ セージを上記メッセージデータベースより読み出してネットワーク経由で送信し、上記顕 客端末装置から承諾信号を受信すると、上記避択登録部に、上記特定の会社の管理者の営 **筑担当者テーブルと承諾信号の送信元の顧客とを関連づける選択登録テーブルを生成させ**

上記営業担当者例メッセージインタフェースは、上記各会社の管理者の営業担当者テー ブルに関連づけられた全ての顧客テーブルより上記検索手段によって所定の検索条件に応 じて抽出された顧客に対するメッセージの作成を支援し、この作成されたメッセージを上 20 **飢メッセージデータベースに格納し、**

上記顧客側メッセージインタフェースは、この作成されたメッセージを、上記管理者の 名器で又は各顧客テーブルに関連づけられた他の営業担当者テーブルの営業担当者の名義 で上記ネットワーク経由で上記顕客端末設置に送信すると共に、上記営業担当者側メッセ - ジインタフェースは、この作成されたメッセージを、各顧客テーブルに関連づけられた 他の営業担当者の営業担当者端末装置に送信するマーケティング支援装置。

【簡求項2】

上記管理者名義又は上記他の営業担当者名籍で上記顧客に送信するメッセージは、上記 顧客からのメッセージに対する返信メッセージを含む請求項 1 記載のマーケティング支援 装置.

【請求項3】

上記営業担当者側メッセージインタフェースは、上記顧客を直接担当する他の営業担当 者が、上記自分の送受信メッセージと上記管理者の送信メッセージとを営業担当者端末袋 置で区別できるように表示する請求項1記載のマーケティング支援装置。

「鹽泉項4]

上記営業担当者側メッセージインタフェースは、上記各会社の管理者に帰属する営業担 当者端末装置で会社データベースの全営業担当者の上記顧客とのメッセージの送受信履歴 を閲覧できるようにする請求項1配載のマーケティング支援装置。

【請求項5】

上記営業担当者側メッセージインタフェースは、顕客毎の利用データを、上記営業担当 者端末装置にネットワーク経由で提供する請求項1記載のマーケティング支援装置。

【结束項6】

上記会社データベースは、更に、上記各会社の管理者の営業担当者テーブルに関連づけ られる全ての顧客テーブルの中の複数をグループ化する請求項1記載のマーケティング支 援装置。

【請求項7】

上記検索手段は、未読の各会社の管理者名親又は他の営業担当者名義のメッセージを抽 出する未読メッセージ抽出手段と、所定期間内に各会社の管理者宛又は他の営業担当者宛 のメッセージを受信した顧客を抽出する応答顧客抽出手段とを有する絞込手段と、

検索条件として入力された顧客名の全部又は一部を元に該当する顧客を抽出する顧客名

3D

(3)

JP 3643831 B2 2005. 4. 27

抽出手段とを有し、

上記検索手段は、上記校込手段及び/又は顧客名抽出手段によって所定の顧客を抽出する請求項1記載のマーケティング支援装置。

【簡求項8】

上記営録担当者側メッセージインタフェースは、同時に全ての顧客宛のメッセージを顧客に送信することができないとき、全てのメッセージの未送信処理を行う請求項1記載のマーケティング支援装置。

【請求項9】

上記顧客側メッセージインタフェースは、上記サービス提供者のデータベース以外の残りの会社データベースの全顧客テーブルと関連づけられた営業担当者テーブルの営業担当者であって、上記顧客が承認していない営業担当者が上記顧客端末設置に表示されるようにする請求項1記載のマーケティング支援設置。

【簡求項10】

上記各会社の管理者の営業担当者テーブルに関連づけられる全ての顧客テーブルは、他の営業担当者テーブルに新たな顧客テーブルが関連づけられる度に追加される請求項1記載のマーケティング支援装置。

【臍求項11】

ネットワークを介して顧客の顧客端末装置及びこの顧客を担当する営業担当者の営業担 当者端末装置が接続され、上記顧客端末装置及び営業担当者端末装置と上記ネットワーク を介してメッセージの送受信を行うマーケティング支援装置のデータ処理方法において、

຺ 上記マーケティング支援装置は、顧客の個人データが入力された顧客テーブルを格納す る顧客データベースと、

所属する複数の営業担当者を管理する会社テーブルと、この会社に所属する営業担当者毎に設けられる営業担当者テーブルと、上記顧客テーブルと上記営業担当者テーブルと関連づける選択登録テーブルとを格納する複数の会社データベースと、

上記顧客端末装置からその顧客が承認する営業担当者の識別データの登録を受け付け、 この識別データで識別される営業担当者の営業担当者テーブルと上記顧客テーブルとを関 連づける選択登録テーブルを生成保持する選択登録部と、

上記営業担当者から顧客へ送信するメッセージ及び顧客から営業担当者に送信するメッセージを保持するメッセージデータベースと、

上記営業担当者テーブルに選択登録テーブルによって関連づけられた顧客テーブルを検 索する検索手段と、

上記選択登録テーブルの生成を契機として、上記営業担当者端末装置での上記顧客宛のメッセージの作成を支援すると共に、上記顧客が作成したメッセージを上記メッセージデータベースより読み出して上記営業担当者端末装置に送信する営業担当者側メッセージインタフェースと、

上記営業担当者の作成したメッセージを上記メッセージデータベースより読み出して上記顧客端末装置に送信すると共に、上記顧客端末装置でのメッセージの作成を支援する顧客側メッセージインタフェースとを備え、

上記複数の会社データベースの少なくとも一は、サービス提供者のものであり、このサービス提供者の会社データベースの少なくとも一の営業担当者テーブルは、全会社データベースの営業担当者テーブルに選択登録テーブルによって関連づけられた全顧客テーブルと関連づけられており、

残りの会社データベースの営業担当者テーブルの少なくとも一は、各会社の管理者に帰属する営業担当者テーブルであり、この管理者の営業担当者テーブルに上記選択登録テーブルによって関連づけられた全顧客テーブルと関連づけられており、

上記顧客側メッセージインタフェース<u>が</u>上記サービス提供者の一の営業担当者テーブルに関連づけられた全顧客テーブル又は上記検索手段によって所定の検索条件に応じて抽出された顧客テーブルの顧客端末装置に、上記残りの会社の中の特定の会社に関するメッセージを上記メッセージデータペースより読み出してネットワーク経由で送信するステップ

50

(4)

Maryalice

JP 3643831 B2 2005. 4. 27

٤,

<u>上記営業担当者側メッセージインタフェースが</u>上記顧客端末装置から<u>の</u>承諾倡号を受信し たとき、上記選択登録部が上記特定の会社の管理者の営業担当者テーブルと承諾信号の送。 **信元の顧客とを関連づける選択登録テーブルを生成<u>する</u>ステップと**、

上記営業担当者例メッセージインタフェース<u>が</u>上記各会社の管理者の営業担当者テープ ルに関連づけられた全ての顧客テーブルより上記検索手段によって所定の検索条件に応じ て抽出された顧客に対するメッセージの作成を支援し、この作成されたメッセージを上記 メッセージデータベースに格納するステップと、

上記顧客側メッセージインタフェースがこの作成されたメッセージを、上記管理者の名 綴で又は各顧客テーブルに関連づけられた他の営業担当者テーブルの営業担当者の名義で 上記ネットワーク経由で上記顧客端末装置に送信すると共に、上記営業担当者側メッセー ジインタフェースで、この作成されたメッセージを、各顧客テーブルに関連づけられた他 の営業担当者の営業担当者端末装置に送信するステップとを有するデータ処理方法。

【請求項12】

上記管理者名義又は上記他の営業担当者名義で上記顧客に送信するメッセージは、上記 顧客からのメッセージに対する返信メッセージを含む舒求項11記載のデータ処理方法。 [請求項13]

上記営業担当者側メッセージインタフェース<u>が</u>、上記顧客を直接担当する他の営業担当 者が上記自分の送受信メッセージと上記管理者の送信メッセージとを営業担当者端末装置 で区別して表示できるようにするステップを有する請求項11記載のデータ処理方法。

上記営業担当者側メッセージインタフェースが上記各会社の管理者に帰属する営業担当 者 端末 装置で会社 データ ベースの 全営 業担当者の上記 顧客とのメッセージの送受信履歴を 閲覧できるようにするステップを有する請求項11記載のデータ処理方法。

【請求項15】

[請求項14]

上記営業担当者側メッセージインタフェースが顧客毎の利用データを、営業担当者端末 装置に上記ネットワーク経由で提供するステップを有する請求項11記載のデータ処理方 法。

【請求項16】

上記会社データベースが上記少なくとも一の営業担当者テーブルに関連づけられる全て の顧客テーブルの中の複数をグループ化するステップを有する請求項11記載のデータ処 理方法。

【請求項17】

上記検索手段が行う検索は、未読の各会社の管理者名蘕又は他の営業担当者名蘕のメッ セージを抽出する未読メッセージ抽出ステップと、所定期間内に各会社の管理者宛又は他 の営業担当者宛のメッセージを受信した顧客を抽出する応答顧客抽出ステップとを有する 紋込ステップと、

検索条件として入力された顧客名の全部又は一部を元に該当する顧客を抽出する顧客名 抽出ステップとを有し、

上記絞込ステップ及び/又は顧客名抽出ステップによって所定の顧客を抽出する請求項 11記載のデータ処理方法。

【請求項18】

同時に全ての顧客宛のメッセージを顧客に送信することができないとき、上配営業担当 者倒メッセージインタ フェースにより全てのメッセージの未送信処理を行うステップを有 する請求項11記載のデータ処理方法。

【請求項19】

上記顧客側メッセージインタフェース<u>が</u>、上記サービス提供者のデータベース以外の**残** りの会社データベースの全顧客テーブルと関連づけられた営業担当者テーブルの営業担当 者であって、上記顧客が承認していない営業担当者が上記顧客端末装置に表示されるよう にするステップを有する請求項11記載のデータ処理方法。

(5)

JP 3643831 B2 2005. 4. 27

【請求項20】

上配会社データベースが上配少なくとも一の営業担当者テーブルに関連づけられる全て の顧客テーブルを、他の営業担当者テーブルに新たな顧客テーブルが関連づけられる度に 追加するステップを有する請求項11記載のデータ処理方法。

【請求項21】

ネットワークを介して顧客の顧客端末装置及びこの顧客を担当する営業担当者の営業担当者端末装置が接続され、顧客端末装置及び営業担当者端末装置と上記ネットワークを介してメッセージの送受信を行うマーケティング支援装置にデータ処理を実行させる<u>プログラムが記録された記録媒体</u>において、

上記マーケティング支援装置は、顧客の個人データが入力された顧客テーブルを格納す る顧客データベースと、

所属する複数の営業担当者を管理する会社テーブルと、この会社に所属する営業担当者毎に設けられる営業担当者テーブルと、上記顧客テーブルと上記営業担当者テーブルと関連づける選択登録テーブルとを格納する複数の会社データベースと、

上に顧客端末装置からその顧客が承認する営業担当者の徴別データの登録を受け付け、 この職別データで徴別される営業担当者の営業担当者テーブルと上記顧客テーブルとを関 連づける選択登録テーブルを生成保持する選択登録部と、

上記営業担当者から顧客へ送信するメッセージ及び顧客から営業担当者に送信するメッセージを保持するメッセージデータベースと、

上記営業担当者テーブルに選択登録テーブルによって関連づけられた顧客テーブルを検 21 業する検察手段と、

上記選択登録テーブルの生成を契機として、上記営業担当者端末装置での上記顧客宛のメッセージの作成を支援すると共に、上記顧客が作成したメッセージを上記メッセージデータベースより読み出して上記営業担当者端末装置に送信する営業担当者例メッセージインタフェースと、

上記営業担当者の作成したメッセージを上記メッセージデータベースより読み出して上記顧客端末装置に送信すると共に、上記顧客端末装置でのメッセージの作成を支援する顧客側メッセージインタフェースとを備え、

上記複数の会社データベースの少なくとも一は、サービス提供者のものであり、このサービス提供者の会社データベースの少なくとも一の営業担当者テーブルは、全会社データベースの営業担当者テーブルに選択登録テーブルによって関連づけられた全顧客テーブルと関連づけられており、

残りの会社データベースの営業担当者テーブルの少なくとも一は、各会社の管理者に帰属する営業担当者テーブルであり、この管理者の営業担当者テーブルに上記避択登録テーブルによって関連づけられた全顧客テーブルと関連づけられており、

上記マーケティング支援装置のデータ処理方法は、上記顧客側メッセージインタフェースが上記サービス提供者の一の営業担当者テーブルに関連づけられた全顧客テーブル又は上記検索手段によって所定の検索条件に応じて抽出された顧客テーブルの顧客端末装置に、上記残りの会社の中の特定の会社に関するメッセージを上記メッセージデータベースより読み出してネットワーク経由で送信するステップと、

<u>上記営業担当者側メッセージインタフェースが</u>上記顧客端末装置から<u>の</u>承諾信号を受信したとき、上記選択登録部<u>が</u>上記特定の会社の管理者の営業担当者テーブルと承諾信号の送信元の顕客とを関連づける選択登録テーブルを生成<u>する</u>ステップと、

上記営業担当者例メッセージインタフェースが上記各会社の管理者の営業担当者テーブルに関連づけられた全ての顧客テーブルより上記検索手段によって所定の検索条件に応じて抽出された顧客に対するメッセージの作成を支援し、この作成されたメッセージを上記メッセージデータベースに格納するステップと、

上記顧客倒メッセージインタフェース<u>が</u>この作成されたメッセージを、上記管理者の名義で又は各顧客テーブルに関連づけられた他の営業担当者テーブルの営業担当者の名義で上記ネットワーク経由で上記顧客婦末装置に送信すると共に、上記営業担当者倒メッセー

Kelley

JP 3643831 B2 2005. 4. 27

ジインタフェースで、この作成されたメッセージを、各顧客テーブルに関連づけられた他 の営業担当者の営業担当者婚末装置に送信するステップとを有し、

<u>上記データ処理方法を上記マーケティング支援装置に実行させるプログラムを記録した</u> 記録媒体。

【請求項22】

ネットワークを介して顧客の顧客協束装置及びこの顧客を担当する営業担当者の営業担当者増来装置が接続され、顧客端末装置及び営業担当者増来装置と上記ネットワークを介してメッセージの送受信を行うマーケティング支援装置<u>に</u>データ処理を実行させる<u>プログラム</u>において、

上記マーケティング支援装<mark>は、顧客の</mark>個人データが入力された顧客テーブルを格納す 10 る顧客データベースと、

所属する複数の営業担当者を管理する会社テーブルと、この会社に所属する営業担当者 毎に設けられる営業担当者テーブルと、上記顧客テーブルと上記営業担当者テーブルと関 連づける選択登録テーブルとを格納する複数の会社データベースと、

上記顧客端末装置からその顧客が承認する営業担当者の識別データの登録を受け付け、 この説別データで識別される営業担当者の営業担当者テーブルと上記顧客テーブルとを関 選づける選択登録テーブルを生成保持する選択登録部と、

上記営業担当者から顧客へ送信するメッセージ及び顧客から営業担当者に送信するメッセージを保持するメッセージデータベースと、

上記営業担当者テーブルに選択登録テーブルによって関連づけられた顧客テーブルを検 2 索する検索手段と、

上記選択登録テーブルの生成を契機として、上記営業担当者端末装置での上記顧客宛のメッセージの作成を支援すると共に、上記顧客が作成したメッセージを上記メッセージデータベースより読み出して上記営業担当者端末装置に送信する営業担当者側メッセージインタフェースと、

上記営業担当者の作成したメッセージを上記メッセージデータベースより読み出して上記顧客端末装置に送信すると共に、上記顧客端末装置でのメッセージの作成を支援する顧客側メッセージインタフェースとを備え、

上記複数の会社データベースの少なくとも一は、サービス提供者のものであり、このサービス提供者の会社データベースの少なくとも一の営業担当者テーブルは、全会社データベースの営業担当者テーブルに選択登録テーブルによって関連づけられた全顧客テーブルと関連づけられており、

残りの会社データベースの営業担当者テーブルの少なくとも一は、各会社の管理者に帰属する営業担当者テーブルであり、この管理者の営業担当者テーブルに上記選択登録テーブルによって関連づけられた全顧客テーブルと関連づけられており、

上記マーケティング支援装置のデータ処理方法は、上記顧客側メッセージインタフェースが上記サービス提供者の一の営業担当者テーブルに関選づけられた全顧客テーブル又は上記検索手段によって所定の検索条件に応じて抽出された顧客テーブルの顧客端来装置に、上記残りの会社の中の特定の会社に関するメッセージを上記メッセージデータベースより読み出してネットワーク経由で送信するステップと、

<u>上記営業担当者側メッセージインタフェースが</u>上記顧客端末装置から<u>の</u>承諾信号を受信したとき、上記選択登録部<u>が</u>上記特定の会社の管理者の営業担当者テーブルと承諾信号の送信元の顧客とを関連づける選択登録テーブルを生成<u>する</u>ステップと、

上記営業担当者側メッセージインタフェース<u>が</u>上記各会社の管理者の営業担当者テーブルに関連づけられた全ての顧客テーブルより上記検索手段によって所定の検索条件に応じて抽出された顧客に対するメッセージの作成を支援し、この作成されたメッセージを上記メッセージデータベースに格納するステップと、

上記顧客側メッセージインタフェース<u>が</u>この作成されたメッセージを、上記管理者の名 森で又は各顧客テーブルに関連づけられた他の営業担当者テーブルの営業担当者の名義で 上記ネットワーク経由で上記顧客端末装置に送信すると共に、上記営業担当者側メッセー 50 (7)

JP 3643831 B2 2005 4 27

ジインタフェースで、この作成されたメッセージを、各顧客テーブルに関連づけられた他 の営業担当者の営業担当者端末装置に送信するステップとを有し、

<u>上記データ処理方法を上記マーケティング支援装置に実行させるプログラム。</u>

Maryalice

【発明の詳細な説明】

[0001]

【発明の属する技術分野】

本発明は、顧客が営業担当者を選択登録することにより、顧客に対して登録された営業 担当者が情報提供をすることができるマーケティング支援装置及びこの装置のデータ処理 方法に関する。

[0002]

【従来の技術】

特許文献1には、製薬会社等に所属する医療情報担当者であるMR(Medical Representa tives)と病院に関係する医師、薬剤師、看護婦等の医療関係者との間のコミュニケーシ ョンを支援するMR支援システムが配載されている。このMR支援システムは、密察関係 者とこの医療関係者から承認を受けたMRとの1対1のコミュニケーションを支援する支 援サーバ装置を有し、この支援サーバ装置は、医療関係者が所定のMRを登録すると、登 録されたMRが登録を行った医療関係者にメッセージを作成することが可能となり、この メッセージを通じて医療情報を医療関係者に対して提供することができるようになってい

[0003]

【特許文献1】

特開 2 0 0 2 - 0 0 7 4 1 0 号公報

[0004]

【発明が解決しようとする課題】

ところで、MRは、製薬会社等の会社組織に所属するものであり、製薬会社等の会社は、 所属する個々のMRの 行動、成績等を管理するためにも、MR支援システムに、 会社単位 で参加する。ところが、このMR支援システムは、MRと医療関係者との1対1のコミュ ニケーションを支援するものである。したがって、各会社の顧客となる医療関係者の参加 人数は、主として、MRが医療関係者と実際に会い、このシステムへの参加を医療関係者 に促すことによって増えることになる。したがって、MR支援システムでは、ネットワー クの設備を用いて、効率よく各会社の顧客となる医療関係者の参加人数を増やすことが因 難である。

[0005]

また、会社に所属するMR個人は、それぞれ能力差等もあり、例えば成績の低いものに対 しては、そのMRが担当する医療関係者に対して、医療情報の提供等といった形で支援す る必要がある。このような場合には、情報提供を、会社名義で行うより、担当MRの名義 で医療関係者に情報を提供した方が良いこともある。しかしながら、他の者がMR個人を 支援する考え方は、特許文献1に示唆されていない。

[0006]

また、竪鎌関係者に提供する情報の内、新薬のお知らせ等は、個々のMRが医療関係者に 情報提供するよりも、MRが所属する製薬会社等が一斉に、各MRが担当する医療関係者 に配信した方が、情報も正確且つ迅速に伝達することができる。医療関係者に対して医療 情報を一斉配信する際にも、情報の種類によって、担当MR名義の方が良い場合や会社名 麹の方が良い場合もある。

[0007]

更に、提供する情報の種類によって、情報を提供する医療関係者を選択する必要がある。 例えば、耳鼻科学会の開催通知を配信するに当たっては、送信先を耳鼻科を専門とする医 🧍 寮関係者に送信するだけで良く、他の分野を専門とする医療関係者に送信する必要は無い 。顧客となる医療関係者に対して不必要な情報を提供することは、その医療関係者に対し て不快感を与えることにもなる。

20

10

50

STATEMENT

1, Kouchi Takasaki, a member of A. Koike & Co. of 11th Floor, Yamato Seimei Bldg., 1-7, Uchisaiwai-cho 1-chome, Chiyoda-ku, Tokyo, Japan hereby declare that I am the translator of the following and certify that to the best of my knowledge and belief the following is a true translation into English of the accompanying Japan Patent Office Action on March 23, 2004 of the Japanese Patent Application No. 2003-173803 as well as of the certificate attached thereto.

Signed this 18 day of December 2007.

Kouchi Takasaki

K. Jakovahi

STATEMENT

I, Kouchi Takasaki, a member of A. Koike & Co. of 11th Floor, Yamato Seimei Bldg., 1-7, Uchisaiwai-cho 1-chome, Chiyoda-ku, Tokyo, Japan hereby declare that I am the translator of the following and certify that to the best of my knowledge and belief the following is a true translation into English of the accompanying Japan Patent Office Action on October 19, 2004 of the Japanese Patent Application No. 2003-173803 as well as of the certificate attached thereto.

Signed this 18 day of December 2007.

Kouchi Takasaki

K. Jakovaki

Ref: No.:03P18S001

Mailing Serial No.: 101689 Date of mailing: March 23, 2004

Notification of Reasons for Refusal

Patent application number: No. 2003-173803

Drafting date: March 16, 2004

Examiner: Naoya Matsuda 6465 5L00

Representative of the applicant: Akira Kike (two others)

Applicable articles: Article 29 main paragraph, Article 29 Sub-section 2, Article 36

This application is to be refused by the following reason. An argument, if any, should be lodged within 60 days as from the date of dispatch of this notification.

Reason

A. The inventions of the following claims of the present application could easily have been made by a person with ordinary skill in the art to which the invention pertains, on the basis of an invention or inventions described in a distributed publication or made available to the public through electric telecommunication lines in Japan or elsewhere prior to the filing of the patent application. Therefore, those inventions are not allowable under the provision of Article 29 Sub-section 2 of Patent Law.

Note (As for cited publications, refer to a list of the cited publications.)

Re claims 1-30 Cited publications 1-4 Remarks:

The cited publication 1 differs from claim 1 as to lack in the statement of a constitution of 'allowing said selection registration section, on receipt of an acknowledge message from a customer, to generate a selection registration table correlating one of salesperson tables of said specified company with the customer of the source of transmission of the acknowledge message'.

However, this constitution could be arrived at by a person having an ordinary

Maryalice

skill in the art on the basis of the disclosure of the cited Publication 2 [0032]-[0037] and from Fig.11.

On the other hand, an interface for entering a message in a noticeboard system for providing the information is a well-known art, see the above Publications 3 and 4. Therefore, it is a matter optionally adopted by one having an ordinary skill in the art what should be the constitution of the message interface on the part of the person in charge.

The matters stated in the following claims of the present application are not B. in meeting with the requirements provided for in the main paragraph of Article 29 Sub-section 1 of Patent Law as to the following points and therefore are not allowed for patent.

. Note

Re: Claims 15-28

When an invention pertaining to a claim is the law other than the natural law, such as law of economy, a man-made rule, such as a rule of a game per se, mathematical formulas or the mental activity of a human being, or exploits only these laws or rules, such as when the invention is a method for doing a business itself, the invention cannot be said to be exploiting the natural law and does not correspond to 'an invention'.

Scrutinizing the claims 15-28, the prime mover of the operations of the respective steps may be construed to be a human being. Hence, these operations correspond to the mental activities of the human being, so that the above claims may not be said to exploit the natural law on the whole and may not correspond to 'the inventions'.

The statement of the claims of this application are not in meeting with the requirements provided for in Article 36 Sub-section 6 (2) of Patent Law in the following points:

Note

(1) The statement of the claims 15-28 is not clear as to what is the prime mover of the operation of the respective steps and hence the global constitution of the claims is not clear (The above reason (B) is not settled in case the prime mover of

the operation is a human being).

In case a new reason for refusal has been found, the Applicant will be notified of it.

List of cited publication
International patent publication No. WO01/082156 pamphlet
Japanese patent application laid-open No. 2003-44414
Japanese patent application laid-open No. 2002-259285
Japanese patent application laid-open No. 2003-85090

Record of the result of the prior art researched

Searched Field IPC 7th edition G06F17/60

The Record of the result of prior art references searched does not comprise a reason for rejection.

拒絕理由通知書

1/2 ページ

整理番号 _03P18S001 発送番号 101689 発送日 平成16年 3月23日

拒絶理由通知書

特許出願の番号

特題2003-173803

起案日

平成18年 3月16日

特許庁審査官

松田 直也 小池 晃(外 2名) 9464 5L00 楼

特許出題人代理人 **適用条文**

第29条柱書、第29条第2項、第36条

この出願は、次の理由によって拒絶をすべきものである。これについて意見があれば、この通知者の発送の日から60日以内に意見者を提出して下さい。

A. この出願の下記の請求項に係る発明は、その出願前日本国内又は外国において頒布された下記の刊行物に記載された発明又は電気通信回線を通じて公衆に利用可能となった発明に基いて、その出願前にその発明の属する技術の分野における通常の知識を有する者が容易に発明をすることができたものであるから、特許法第29条第2項の規定により特許を受けることができない。

(引用文献等については引用文献等一覧参照)

請求項1-30に対して

引用文献 1-4

備考:

上記引用文献1には、「願客から承防信号を受信すると、上記選択登録部に、 上記特定の会社の一の営象担当者テーブルと承諾信号の送信元の顧客とを関連づける選択登録テーブルを生成させる」構成が記載されていない点で、請求項1と 相違する。

印過する・しかしながら、当該事項については、上記引用文献2 [0032] - [003 7], [図11] の記載等から、当業者が適宜なし得た事項に過ぎない。 また、上記引用文献3.4にあるように、情報提供のための掲示板システムにおけるメッセージ入力のためのインターフェースは周知技術であることから、担当者側メッセージインターフェイスをどのような構成とするかは、当業者が適宜決定し得る事項に過ぎない。

この出層の下記の請求項に記載されたものは、下記の点で特許法第29条第 1 項柱書に規定する要件を満たしていないから、特許を受けることができない。

忆

請求項15-28に対して

請求項に係る発明が、自然法則以外の法則(例えば、経済法則)、 め(例えば、ゲームのルールそれ自体)、数学上の公式、人間の精神活動に当たるとき、あるいはこれらのみを利用しているとき(例えば、ビジネスを行う方法 それ自体)は、その発明は、自然法則を利用したものとはいえず、「発明」に該 当しない。

ったで、 請求項15-28をみると、各ステップの動作の主体が人間であるとも解釈されることから、上述した人間の精神活動に該当し、全体として自然法則を利用したものとはいえず、「発明」に該当しない。

C. この出願は、特許請求の範囲の記載が下記の点で、特許法第36条第6項第 2号に規定する要件を満たしていない。

53

(1)請求項15-2Bの記載は、各ステップの動作の主体が何であるのか不明 であるため、全体の構成不明になっている。

拒絕理由通知書

2/2 ページ

(動作の主体が人間である場合は、上記理由日を解消しない。)

拒絶の理由が新たに発見された場合には拒絶の理由が通知される。

引用文献等一覧

- 1. 国際公開第01/082156号パンフレット 2. 特開2003ー44414号公報 3. 特開2002ー259286号公報 4. 特開2003ー85090号公報

先行技術文献調査結果の記録

IPC第7版 G06F17/60 - 調査した分野 この先行技術文献調査結果の記録は、拒絶理由を構成するものではない。

Ref: No.:03P18S001

Mailing Serial No.: 377915

Date of mailing: October 19, 2004

Notification of Reasons for Refusal

Patent application number: 2003-173803

Drafting date: October 13, 2004

Examiner: Naoya Matsuda 6465 5L00

Representative of the applicant: Akira Kike (two others)

Applicable articles: Article 36

This application is to be refused by the following reason. An argument, if any, should be lodged within 60 days as from the date of dispatch of this notification.

Reason

A. The statement of the claims of this application is not in meeting with the provision provided for in Article 36 Sub-section 6 (2) of Patent Law in the following points:

Note

(1) As for the statement of the claim 11, the respective steps are not clear as to which device or means is the prime mover of the respective steps.

The claim 16 also is not clear for the same reason.

(2) As for the statement of the claim 21, it is not clear what a recording medium is that has recorded thereon a computer program that runs a plurality of devices interconnected via a network.

(It is felt that it would be more common to understand that a computer program that runs each device is recorded on a medium owned by each individual device).

The description of the tail part (the beginning part in English context) of the claim 21 runs: 'a recording medium comprising the steps of ...', such that it is not clear what a recording medium that has plural steps.

(Does it mean a recording is medium that has recorded thereon a program for having a computer execute plural steps?)

(3) As in (2) above, the computer program for running a plurality of devices interconnected over a network (claim 22) is not clear as to what it means.

The description of the tail part (the beginning part in English context) of the claim 22 running: 'a computer program comprising the steps of ...' is also not clear.

For the present, no reason for refusal has been found for the inventions pertaining to claims other than those pointed out in this notification for refusal. When a reason for refusal has newly been found, the Applicant will be informed of it.

COPY

発送番号: 377915 発送日: 平成16年10月19日

拒絶理由通知審

特許出願の番号

特願2003-173803

起案日

平成16年10月13日

特許庁審査官

松田 直也

9464 5L00

特許出願人代理人

小池 晃(外 2名) 様

適用条文

第36条

この出願は、次の理由によって拒絶をすべきものである。これについて意見が あれば、この通知書の発送の日から60日以内に意見書を提出して下さい。

理 由

A. この出願は、特許請求の範囲の記載が下記の点で、特許法第36条第6項第 2 号に規定する要件を満たしていない。

記

(1) 請求項11の記載に対して、各ステップは、主体がいずれの装置(又は手 段) であるのか不明確である。

なお、請求項16についても、同様の理由により不明確である。

(2) 請求項21の記載に対して、ネットワークを介して接続された複数の装置 を動作させるコンピュータプログラムが記録される一の記録媒体とは、どのよう なものであるのか不明である。

(個々の装置を動作させるコンピュータプログラムは、個々の装置の有する媒体・ に記録されていると理解することが一般的であると思料される。)

また、請求項21の末尾の記載を見ると、「(前略)ステップを有する記録媒 体」となっており、複数のステップを有する記録媒体の意味する事項が不明であ る。

(複数のステップをコンピュータに実行させるプログラムを記録した記録媒体等 を意味しているのか。)

(3) 上記(2) と同様に、請求項22に記載に対して、ネットワークを介して 接続された複数の装置を動作させる一のコンピュータプログラムとは、どのよう なものであるのか不明である。

<u>整理番号:03P18S001</u> <u>発送番号:377915</u> <u>発送日:平成16年10月19日 2/E</u> また、請求項22の末尾の記載から、「(前略) ステップを有するコンピュータプログラム」の意味する事項が不明である。

この拒絶理由通知書中で指摘した請求項以外の請求項に係る発明については、 現時点では、拒絶の理由を発見しない。拒絶の理由が新たに発見された場合には 拒絶の理由が通知される。

Disclaimer:

This English translation is produced by machine translation and may contain errors. The JPO, the INPIT, and those who drafted this document in the original language are not responsible for the result of the translation.

Notes:

- 1. Untranslatable words are replaced with asterisks (****).
- 2. Texts in the figures are not translated and shown as it is.

Translated: 23:26:07 JST 01/07/2008

Dictionary: Last updated 12/14/2007 / Priority:

Decision to Grant a Patent

Application number: Application for patent 2003-173803

Date of Drafting: Heisei 17(2005) January 14 Patent examiner: MATSUDA, Naoya 9464 5L00

Title of invention: Marketing support equipment and the data-processing method of this

equipment

The number of claims: 22 Applicant: So-net M3 Inc.

Representative: KOIKE, Akira (and 2 others)

This application is to be granted a patent as there is no reason for refusal.

Director General(p.p.) Director(p.p.) Examiner Assistant examiner Manager for Determination of Classification KANEKO, Koichi MATSUDA, Naoya KOYAMA, Kazutoshi 8724 9464 9369

- 1. Distinction of Patent: Usually
- 2. Reference documents: **
- 3. Application of Patent Law, Section 30: Nothing
- 4. Change of Title of Invention: Nothing
- 5. International Patent Classification (IPC)

G06F 17/60 172

6. Patent Classification Additionally Assigned.

Edition code 4

- 7. Deposition of Microorganism
- 8. Indication that Retroactivity of Division/conversion Is Prohibited.

Decision to Grant a Patent(Memorandum)

Application	number:	Application	for patent	2003-173803
, .pp				

- 1. Technical Fields to Be Searched (IPC, 7th Edition, DB Name) G06F 17/60
- 2. Reference patent documents International-Publication the 01/082156 (WO, A1) JP,2003-044414,A (JP, A) JP,2002-259285,A (JP, A) JP,2003-085090,A (JP, A)
- 3. Reference books and magazines

[Translation done.]

##20 Registrative 13 DEC 2005

Sheet <u>1</u> of <u>1</u>

FORM PTO-1449 (Rev. 7-80)			U.S. Dept. of Commerce Patent and Trademark Office		Atty Docket No. 352738.0080	0	N	ierial No.: lot Know	n	
INFORMATION DISCLOSURE CITATION (Use several sheets if necessary)							10/5	3607	70	
					Applicant: Itari Tho	mas M.	ura Callaghan	1		
						Filing Date: Herewith Group:				
			U.S. PA	TENT DOCU	MENTS					
*Examine Initials		Document Number	Date	Name		Class	Subclas	s Filing	Filing Date	
-				<u> </u>						
	<u> </u>	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	<u> </u>	. L.	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	_I				
		•		•						
		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		PATENT DO	UMENTS	1 =:	1 - 1 -			
		Rocument Number	Date	Country		Class	Subclass	s Trans Yes	Translation Yes No	
	AA	01/82156 A1	01/11/01	wo					X	
	АВ	2002-7410	01/11/02	Japan					×	
	AC	2003-44414	02/14/03	Japan					×	
	AD	2002-259285	09/13/02	Japan					X	
	AE	2003-85090	03/20/03	Japan	•				X	
	ſ	OTHER PRIOR A	RT (Including	Author, Title	o, Date, Pertiner	nt Pages,	, Etc.)			
	-									
EXAMINER	L }				Date Consider	ed	-			
WITH MPE	P 609	ITIAL IF REFERENC ; DRAW LINE THRO OF THIS FORM WIT	OUGH CITATIO	ON IF NOT I	N CONFORMAN	ICE AND				